



## Intitulé : ACCOUNT EXECUTIVE

Afin de renforcer notre service commercial, nous recherchons, pour la région Auvergne-Rhône-Alpes un(e) Account Executive basé(e) à Lyon.

Lily Facilite La Vie est une jeune start-up française qui accompagne les entreprises dans leurs obligations en matière de qualité de vie au travail et de conciliation vie privée et vie professionnelle.

Bienveillance, Éthique, Congruence, Fiabilité, bien plus que des mots, ce sont des valeurs qui nous animent dans nos actions du quotidien !

### Les missions :

- Vendre la plateforme Lily Facilite la vie auprès des entreprises ciblées
- Créer sa base de données, ciblage des entreprises
- Fort esprit de conquête : il s'agit de développement de portefeuille, donc de chasse et de prospection !
- Ton meilleur ami sera le bizzdev en charge de ton secteur.
- Écrire ensemble la stratégie de conquête du secteur
- Éduquer, accompagner le marché sur la digitalisation de la QVT
- Négocier le deal et va le closer.
- Travailler sur des appels d'offres.
- Mettre en place des accords cadre.
- Vendre, vendre, vendre

### Ton profil de superhéros :

- Un chasseur(se) ambitieux(se)
- Équipé(e) d'un portefeuille clients, avec une bonne connaissance de nos interlocuteurs (DRH, DP)
- Autonome, organisé(e) et agile.
- Curieux(se) et conscient(e) des nouvelles technologies pour prospecter et vendre. Le Growthhacking doit forcément te parler
- Dynamique, persévérant(e), coureur(se) de fond plus que de sprint
- 100% à l'aise sur les outils digitaux et les nouvelles façons de communiquer: Slack, drive, Miro, Freedcamp, Zoom...
- Tu connais par coeur ton produit.

### Les avantages à rejoindre Lily :

- Un onboarding sur mesure
- Un univers à tomber par terre
- Des teambuilding et ateliers d'équipes réguliers

Plus aucun doute, tu es la personne qu'il nous faut !

### Rejoins-nous !

